

# 御社のお客様にニューヴァリューを提供する WiFi value-added services

Linkyfiとはゲスト WiFiアクセス管理とWiFiマーケティングを結びつけるホットスポットのためのプラットフォームです。Linkyfiはエンドユーザーのエクスペリエンスを向上する効率的なサービスです。

## 一つだけのソリューションの中で複数のモジュールと機能



### ゲストWiFi管理

- WiFiアクセス管理とユーザー認証
- QoS (帯域幅、割り当て、セッション期限)
- 使いやすいランディングページのクリエイター
- 様々なログイン選択肢、Facebookとトークンを含めて



### マーケティングサービス

- 個人化マーケティングキャンペーン
- マーケティンググループセグメンテーション
- サードパーティーによって簡単なインテグレーション
- ブランドの認知度を高めるための自己宣伝



### 分析と洞察

- WiFiユーザーについてのリアルタイムデータと履歴データ
- ビジネスデータ分析
- ユーザー行動についての統計や情報サービス
- 高度の分析と洞察のためのデータ保持



### 位置情報サービス

- Webベースのリアルタイムナビゲーション
- 位置情報のマーケティングキャンペーン
- ヒートマップを含めて精密な分析
- サードパーティーなし

# Linkyfiの利益

一つのプラットフォームで複数の機能を使うこと

WiFiマーケティングとWiFi管理は全部一つで兼ねているソリューションで、複数のシステムの代わりに一つのLinkyfiを使うことができます。

WiFi value-added Serviceを提供できること

競争相手を先んじて、お客様にWiFi value-added Serviceを提供できます。

自分が気に入ったホスティングモデルを選ぶこと

最初はクラウドでLinkyfiを使って、事業を拡大していく時、自分のサーバーにチェンジすることができます。

マーケティングサービス

個人化マーケティングキャンペーン

キャプティブポータルビルダー

様々なログイン選択肢

位置情報サービス

ヒートマップとリアルタイムナビゲーション



お客様のニーズに柔軟に対応すること

お客様が自分のWiFiをマネタイズできるように、お客様に複数のWiFiに関する機能を提供することができます。

限界のないスケーラブルなソリューション

Linkyfiは数を問わず、事業・アカウント・現在ログインしているユーザーなどを管理できます。ビジネスはいくら大きくても、Linkyfiは御社のニーズに順応できます。

マルチテナントツールをもってプロセスを簡単化すること

詳細に設定されたアクセス許可のある個人アカウントをいくらでも作成できます。構造の様々な階層にある集計データをアクセスして、一般的な設定を各階層において簡単に変更できます。

## 堂々たるビジネスモデル

弊社のパートナーになって、LinkyfiをWifi value-added servicesとして提供して、収益は増加します。Linkyfiは非常に実用化しやすいです、例えば

- 電気通信事業者で
- インターネットサービスプロバイダで
- WiFiインテグレーターで
- ディストリビューターと再販業者で
- デバイスメーカーで

[linkyfi@avsystem.com](mailto:linkyfi@avsystem.com) 宛先で連絡くださいましたら、Linkyfiはどのように御社のビジネスの至宝になるかと、ご説明いたします。